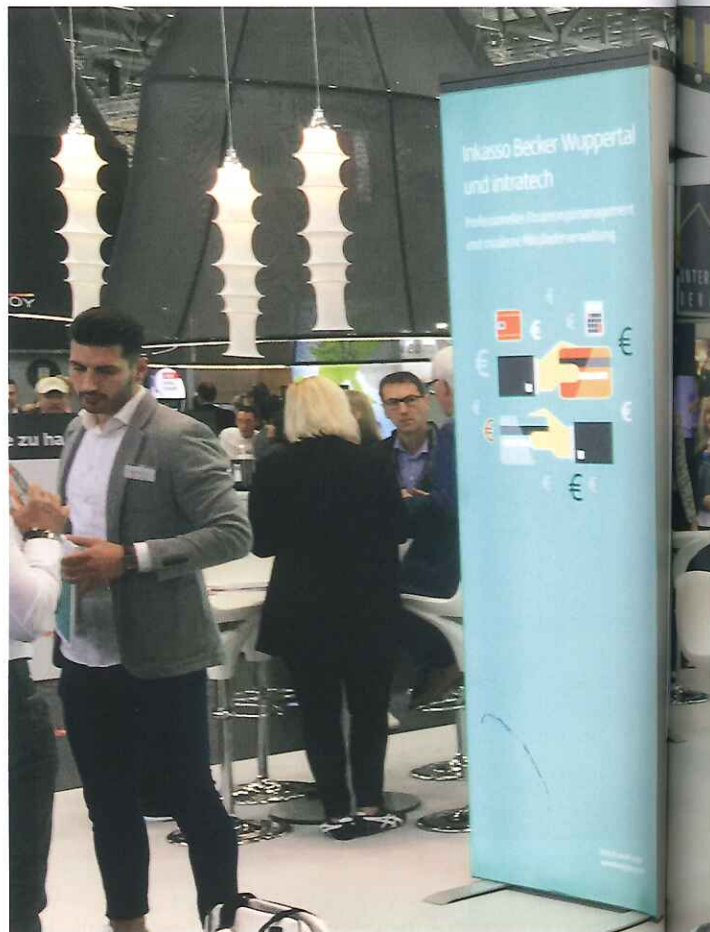


Ein starkes Team für die Fitnessbranche

Same but different – Neuer Markenauftritt für Lowell Inkasso Becker Wuppertal und Lowell intratech auf der FIBO 2018.



Grafiken: Agentur Gathmann, Michaelis und FreundesGroup



Neues Logo, neue Farben – den Besuchern bot sich in diesem Jahr ein neuer, frischer und moderner Messeauftritt. Nach der Fusion der ehemaligen GFKL-Gruppe mit dem britischen Forderungsspezialisten Lowell, wurde aus dem neuen Gruppenverbund die Lowell Group. Die neue Marke beruht auf einem zentralen Leitgedanken: „Gemeinsam vorangehen“. Vor allem die Zusammenarbeit mit Kunden und Konsumenten ist dabei immer darauf ausgerichtet, eine erfolgreiche Lösung zu finden und gemeinsam einen positiven Schritt voranzugehen.

Passend zum frischen Marktauftritt präsentierte Inkasso Becker Wuppertal und intratech die neuesten Trends und Innovationen ihrer Branche. Zusammen bieten beide ein 360 Grad Rundum-Paket an, welches von der softwareseitigen Steuerung der Büro- und Mitgliederverwaltung über Bonitätsprüfungen (Vermeidung von Zahlungsausfällen) bis hin zum Ankauf überfälliger Forderungen reicht. Die Nachfrage nach Services aus einer Hand ist groß und die FIBO 2018 somit mal wieder ein voller Erfolg. Neben zahlreichen Gesprächen mit interessierten Messebesuchern und Branchenexperten, nutzten auch viele namenhafte Bestandskunden die Gelegenheit, die beiden Unternehmen zu besuchen.

Zwischenheadline: iBS – Professionelle Lösungen für Fitness-Studios

Die größte Messe der Branche bot auch die perfekte Plattform für die Präsentation einer Produktneuheit, so stellte Lowell intratech ihr innovatives Verwaltungskonzept für Fitness- und Freizeitanlagen „iBS“ vor. Selbstverwaltung für Kunden auf allen technischen Devices, Zeit- und Ressourcenplanung für Mitarbeiter sowie



zuverlässiger Beitragseinzug machen iBS zum Herzstück eines jeden Studiosystems. Schnittstellen zur eigenen Homepage und Kunden-Apps machen eine Integration von Arbeitsabläufen über die reine Studiowelt hinaus problemlos möglich. Auch kleineren Fitness-Studios wird eine passende Lösung geboten: „iBS – Smart“ passt sich den einzelnen Bedürfnissen kleinerer Filialen an. Zahlreiche Studiobetreiber konnten sich von den vielfältigen Möglichkeiten der Software live vor Ort überzeugen lassen.

Zwischenheadline: So gewinnen alle: Unternehmen mehr Finanzkraft, Konsumenten finanzielle Freiheit

Doch was tun, wenn ein Kunde einmal nicht zahlt? Beitragsrückstände gehören leider immer mehr zum Alltag in den Studios.

Somit stellt sich immer häufiger die Frage, was im Falle eines Zahlungsausfalles zu tun ist? Lowell Inkasso Becker Wuppertal bietet zahlreiche Dienstleistungen zur Unterstützung, Vereinfachung oder Auslagerung des Forderungsmanagements. Dabei gehört der Ankauf titulierter und nicht titulierter Forderungen seit über 65 Jahren zum erfolgreichen Kerngeschäft der Wuppertaler Spezialisten. „Unser Ziel ist es, die Finanzkraft unserer Kunden zu stärken, aber auch die Konsumenten dabei zu unterstützen, ihren Verpflichtungen nachzukommen“, so Sandra Trotzowsky, Geschäftsführerin der Inkasso Becker Wuppertal. Und sie ergänzt: „Vor allem unser enger Dialog mit den Kunden und jahrzehntelange Erfahrung machen uns zum Vorreiter der Branche“.

**Inkasso Becker Wuppertal und intratech –
Part of Lowell Group**
Ein starkes Team für die Fitnessbranche

Kontakt:

Inkasso Becker Wuppertal GmbH & Co. KG
Friedrich-Engels-Allee 32 · 42103 Wuppertal
Tel. +49 (0) 202 - 49371469 · vertrieb.ibw@lowellgroup.de

Intratech GmbH
Max-Planck-Straße 39a · 50858 Köln
Tel. +49 (0) 2234 - 94980 · info@intratech.de

Sandra Trotzowsky
Geschäftsführerin
Inkasso Becker Wuppertal

